

TP RESPONSABLE D'ÉTABLISSEMENT MARCHAND

BAC + 3

OBJECTIFS

- Être capable de coordonner et d'améliorer l'activité commerciale de l'établissement marchand
- Être capable de contribuer aux orientations stratégiques de l'enseigne et d'optimiser la performance économique de l'établissement marchand
- Être capable de manager les salariés de l'établissement marchand

PROGRAMME

CCP 1. Coordonner et améliorer l'activité commerciale de l'établissement marchand

- Gérer la chaîne d'approvisionnement de l'établissement marchand
- Piloter l'offre commerciale de l'établissement marchand
- Bâtir et développer l'expérience client

CCP 2. Contribuer aux orientations stratégiques de l'enseigne et optimiser la performance économique de l'établissement marchand

- Contribuer aux orientations stratégiques de l'enseigne
- Établir et présenter les résultats économiques
- Analyser les performances de l'établissement marchand et définir les actions correctives

CCP 3. Manager les salariés de l'établissement marchand

- Piloter les processus de recrutement et d'intégration des salariés de l'établissement marchand
- Optimiser la performance collective des équipes et la performance individuelle des salariés de l'établissement marchand
- Manager l'activité quotidienne de l'établissement marchand et favoriser la cohésion des équipes
- Mobiliser les équipes et piloter les projets de l'établissement marchand

CONDITIONS D'ADMISSION PRÉREQUIS

- Bac +2 ou niveau 5
- Niveau bac +2 (non validé) et 1 an d'expérience professionnelle dans le secteur visé

ORGANISATION

Durée de la formation : **1 an**

Période de la formation : **de Septembre à Juin**

Inscription jusqu'au **15 décembre** avec rattrapage des cours (**obligatoire si rentrée tardive**)

Rentrée décalée possible de janvier à janvier ou de mars à mars

Rythme de l'alternance : **1 jour CFA / 4 jours entreprise**

Coût de la formation : **100% alternance, 100% financé**

ACCESSIBILITÉ PSH

Les formations sont accessibles à certaines catégories de personnes en situation de handicap, sous réserve de l'étude préalable de chaque situation individuelle. Référente handicap

Nathalie JOVENIN
nathalie.jovenin@propulsup.com

DÉBOUCHÉS

- Directeur de magasin
- Responsable de point de vente
- Responsable e-commerce

POURSUITE D'ÉTUDES

- Bac +4 Management

CONTACT

+33 1 79 72 37 33
+ 33 6 67 69 73 64
admissions@propulsup.com

E3M
BUSINESS SCHOOL

RNCP : 38666
NSF : 312
Formacode : 34588,34587,34502,34530

décembre 2025

TP RESPONSABLE D'ÉTABLISSEMENT MARCHAND

MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

Nos formations combinent :

- des retours d'expériences professionnelles
- des travaux collaboratifs
- des apports théoriques
- des mises en situation pratique
- des temps de travail en autonomie

Nos écoles mettent à disposition des étudiants : des salles de formation équipées de PC et de vidéoprojecteurs ou tableaux numériques. Pour l'ensemble des formations, les écoles s'appuient sur des **formateurs d'Enseignement Professionnels** disposant d'une expérience terrain.

MODALITÉS D'ÉVALUATION

L'acquisition du titre professionnel se fait par la validation de tous les examens (appelé CCP) écrits et oraux, étude de cas, QCM, mise en situations. Chaque CCP peut s'obtenir indépendamment des autres.

Cette formation permet d'obtenir un niveau 6.

Acquisition de la certification par capitalisation des blocs de compétences.

PASSERELLE DE BLOCS DE COMPÉTENCES

Pas de passerelle de compétence disponible.

TAUX D'INSERTION

Taux d'insertion professionnelle et de poursuite d'études : données non disponibles sur le site de France compétences.

Date de publication de la fiche : 22-02-2024

Date de début des parcours certifiants : 03-03-2024

Date d'échéance de l'enregistrement : 03-03-2029

Date de dernière délivrance possible de la certification : 03-03-2030

CONTACT

+33 1 79 72 37 33

+ 33 6 67 69 73 64

admissions@propulsup.com

E3M
BUSINESS SCHOOL

RNCP : 38666
NSF : 312
Formacode : 34588,34587,34502,34530