

# BTS MANAGEMENT COMMERCIAL OPÉRATIONNEL

BAC + 2

## OBJECTIFS

Être capable de développer la relation client et assurer la vente conseil.  
Être capable de animer et dynamiser l'offre commerciale.  
Être capable de assurer la gestion opérationnelle.  
Être capable de manager l'équipe commerciale.

## PROGRAMME

U.1 : Culture générale et expression  
U.2 : Langue vivante étrangère 1  
U.3 : Culture économique, juridique et managériale  
U.41 : Développement de la relation client et vente conseil  
U.42 : Animation et dynamisation de l'offre commerciale  
U.5 : Gestion opérationnelle  
U.6 : Management de l'équipe commerciale

## CONDITIONS D'ADMISSION

### PRÉREQUIS

- **Être titulaire d'un BAC** d'Enseignement général, Technologique ou Professionnel, ou équivalent.
- **Par la voie de l'apprentissage :** De 18 à 29 ans (sans limite d'âge pour les personnes en situation de handicap)

Admission sur dossier

## ORGANISATION

Durée de la formation : **2 ans**  
Période de la formation : **de Septembre à Juin**  
Inscription jusqu'au **15 décembre** avec rattrapage des cours (obligatoire si rentrée tardive)  
Rythme de l'alternance : **2 jours CFA / 3 jours entreprise**  
Coût de la formation : **100% alternance, 100% finançable\***

## ACCESIBILITÉ PSH

Les formations sont accessibles à certaines catégories de personnes en situation de handicap, sous réserve de l'étude préalable de chaque situation individuelle.  
Référente handicap

Nathalie JOVENIN  
[nathalie.jovenin@propulsup.com](mailto:nathalie.jovenin@propulsup.com)

\*Les actions de formation par apprentissage sont 100 % financables dans la mesure où ces dernières font l'objet d'une demande de prise en charge auprès de l'OPCO compétent, étant précisé qu'EBM ne sollicite aucun reste à charge auprès des entreprises employeurs, exception faite de la participation financière obligatoire

- DÉBOUCHÉS**
- Vendeur(se)
  - Conseiller(e) e-commerce
  - Chargé de clientèle

## POURSUITE D'ÉTUDES

- Bac+3 Marketing : Manager Opérationnel
- Bac+3 Management des points de vente
- Bac+3 Commerce
- Bac+3 Management

## CONTACT

+33 1 79 72 37 33  
+ 33 6 67 69 73 64  
[admissions@propulsup.com](mailto:admissions@propulsup.com)



RNCP : 38362  
NSF : 310 / 312  
ROME : M1704 / D1506 / D1401 / M1705 / D1501  
Forma code : 34054 / 32154  
Délivré par le Ministère de l'Enseignement Supérieur et de la Recherche

# BTS MANAGEMENT COMMERCIAL OPERATIONNEL

BAC + 2

## MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

Nos formations en BTS combinent :

- des retours d'expériences professionnelles
- des travaux collaboratifs
- des apports théoriques
- des mises en situation pratique
- des temps de travail en autonomie

Nos écoles mettent à disposition des étudiants :

des salles de formation équipées de PC et de vidéoprojecteurs ou tableaux numériques. Pour l'ensemble des formations, les écoles s'appuient sur des **formateurs d'Enseignement Professionnels** disposant d'une expérience terrain.

## PUBLIC CIBLE

Jeunes âgés de 16 à 29 ans révolus, dans le cadre de la formation initiale par la voie de l'apprentissage, souhaitant acquérir une qualification professionnelle reconnue et développer leur employabilité. Personnes en situation de handicap, sous réserve de l'étude de faisabilité et de la mise en place d'aménagements pédagogiques adaptés (en lien avec le référent handicap).

## MODALITÉS D'ÉVALUATION

Les modalités d'évaluation sont décrites dans les annexes de l'arrêté définissant le diplôme (disponible sur le site de France compétences. Voir, notamment, les règlements d'examen et les définitions d'épreuves) : forme ponctuelle ou contrôle en cours de formation. Le diplôme est aussi accessible par la VAE.

**Formes ponctuelles écrite** (QCM, contrôle de connaissance, exposé, étude de cas, devoirs maison...) &

**Formes ponctuelles orale** (Exposé, oraux de groupes..)

**Ce titre est certifié de niveau 5.**

**Acquisition de la certification par capitalisation des blocs de compétences.**

## PASSERELLE DE BLOCS DE COMPÉTENCES ET ÉQUIVALENCES

Pas de passerelle de compétence disponible pour ce BTS

Pas d'équivalence

## TAUX D'INSERTION

**44 %** des apprentis poursuivent leurs études 6 mois après la certification.

**70 %** sont en emploi salarié 6 mois après la certification.

Date de publication de la fiche : 11-12-2023

Date de début des parcours certifiants : 01-01-2024

Date d'échéance de l'enregistrement : 31-12-2028

Date de dernière délivrance possible de la certification : 31-12-2031

## CONTACT

+33 1 79 72 37 33

+ 33 6 67 69 73 64

admissions@propulsup.com



RNCP : 38362

NSF : 310 / 312

ROME : M1704 / D1506 / D1401 / M1705 /

D1501

Forma code : 34054 / 32154

Délivré par le Ministère de l'Enseignement Supérieur et de la Recherche